

アジェンダ - ケララのスタートアップ企業による印日ピッチングイベント

主催: 駐日インド大使館及びケララスタートアップミッション

協賛: JETRO (日本貿易振興機構)

日時: 2022年11月28日 (月) 15:00 (JST)

イベントについて: 本セッションは、インドを好ましいイノベーションや投資先と考え投資や戦略的事業、及び技術協力を模索する日本の投資家及び事業団体向けに、インドのスタートアップ企業がイノベーションをピッチするプラットフォームを提供することを目的としています。

会場: インド大使館VCC講堂

アジェンダ:

時間 (JST)	アジェンダ	スピーカー (予定)
15:00 - 15:05	司会者による挨拶	駐日インド大使館
15:05 - 15:15	開会の辞	シビ・ジョージ駐日インド大使閣下
15:15 - 15:25	特別講演	JETRO代表者
15:25 - 15:35	特別講演	KSUM代表者
15:35 - 16:50	スタートアップ5社によるピッチング	スタートアップ企業創業者
16:55 - 17:00	閉会の辞	スタートアップインディア
17:00 - 17:30	軽食付き懇親会	

登録リンク: <https://forms.gle/RkjdakznqTq22gNr8>

企業名/ URL	製品/サービス (概要、主要製品、ターゲット層等)	ビジネスモデル	技術革新、製品・サービス・ビジネスモデルの特長
Alibi Global Private Limited	Cyber Forensics	B2B	サイバー犯罪の証拠を引き出すための独自のツール。
Aceware FinTech	Payments & Neo	Both	オフラインUPIとウェアラブルATMカード
SunEmison Solar Energy Private Limited	AI Glass Building は、ベリー果肉やキャベツ、黒米などの有機物から抽出した色素を混ぜることで光合成技術により紫外線や赤外線などの非可視光を吸収・変換するナノテクノロジー素材にAIやIoTを取り入れたものです。建物建設時に、その場でエネルギーを生み出すことができます。さらに、赤外線を遮断し、建物のエネルギー効率を向上させ、エネルギー生産と相まってネット・ゼロ・エネルギーを可能にします。ガラスの平均可視光線透過率は68.3%です。このガラスは、従来の建築用外装材に代わり、発電機として二重機能を果たします。これにより、従来の材料費と高騰しているガラス代を削減することができます。	B2B	A Glass Buildingは、ベリー果肉やキャベツ、黒米などの有機物から抽出した色素を混ぜることで光合成技術により紫外線や赤外線などの非可視光を吸収・変換するナノテクノロジー素材にAIやIoTを取り入れたものです。建物の建設時に、その場でエネルギーを生み出すことができます。さらに、赤外線を遮断し、建物のエネルギー効率を向上させ、エネルギー生産と相まってネット・ゼロ・エネルギーを可能にします。ガラスの平均可視光線透過率は68.3%です。このガラスは、従来の建築用外装材に代わり、発電機として二重機能を果たします。これにより、従来の材料費と高騰しているガラス代を削減することができます。 ソーラーガラスの構造は、導電性ガラス上にコーティングされたTiO2光電極、色素増感物質、レドックス対を含む電解質、および対極からなるDSSC（色素増感太陽電池）で構成されています。DSSCのエネルギー変換は、色素の光励起状態からTiO光電極の伝導帯に電子を注入することに基づきます。DSSCは、作動面積0.16cmの光電極、ITOでコーティングされた銀ナノワイヤの対極、(PVDF-HFP)、KI、EC/PC可塑剤の混合物、ヨウ素を含む電解質膜を用いて作られました。DSSCは電解質をTiO2（酸化チタン）、DSSC色素、電極に挟むことで製造されました。 ビジネスモデル： -B2B2CおよびB2Gセグメントにおける1m ² あたり7~9ドルの建築用ソーラー強

			<p>化ガラスの製造および直販・流通販売及びターンキーエンジニアリング・調達・建設請負。</p> <p>-建設、所有、運用モデルで政府系電力会社に電力を供給。</p> <p>-不動産開発業者・高層ビル開発業者に電力を販売するPPPモデル。</p> <p>-製品導入後の運用・保守サービス。</p>
PixDynamics Pvt Ltd	<p>Pixlは、すべてのソリューションがAIアーキテクチャで設計されているコグニティブスイートです。OCRソリューション&ドキュメントリーダー、KYCクラシファイヤー&エキストラクター、顔認識ソリューション、データマスキングソリューション、KYCマネジメントソリューション、ビデオKYCソリューションが含まれます。</p>	B2B	<p>私たちのビジネスは、B2Bモデルです。私たちのソリューションは、自社運用およびクラウドベースの完全なソリューションです。第三者のクラウドサービスに依存することはありません。</p>
Febno Technologies Private Limited	Software	B2B	<p>クラウドマーケットプレイスB2Bオーダーエンジン「SaasOrder」は、大手企業のクラウドソリューションを販売・契約するためにFebno Technologiesが開発した独自製品です。簡単にMicrosoft Cloud、Google Cloud、Zoho、AWS、Sophos、Red Hatなどの主要なグローバルブランドや、その他のローカルな新興ブランドの販売者になることができます。B2Bパートナー、ITプロフェッショナル、フリーランサーは、世界的に認められたクラウドソリューションを簡単に登録、購入、管理することができますようになります。このスタートアップは、中小企業向けに、自社の製品を簡単に国際市場に販売できるプラットフォームを提供しています。同時に、上場した他の企業の製品を顧客に販売し、相応の利益を得ることができます。</p>

		<p>SaaSOrderマーケットプレイスは、手間のかからない登録手続きで、複数の業者のサービスを単一のプラットフォームで管理することができます。非常に安全で、透明性が高く、費用対効果の高いB2Bマーケットプレイスです。割引のある顧客の立場に立ったプラットフォームで、再販売業者に必要なソリューションを妥当な価格で購入する機会を提供します。自動化された発注とプロビジョニングにより、手作業による複雑な注文処理を排除します。APIを通して主要業者の発注のプロビジョニングやアカウント管理などと統合しています。高度な受注管理システムは、受注処理の主要な段階をカスタマイズし、時間がかかり、ストレスのある手動プロセスに終止符を打つことができます。レポートイン及びビリングインテリジェンスは市場をサポートし、グラフィカルなダッシュボードにより、課金プロセスを包括的にコントロールすることで、顧客体験を向上させます。一元化されたプラットフォームにより、レポートと請求の自動化、請求プロセスの簡素化、合理化、スピードアップを実現し、収益を最大化することができます。SaaSOrderクラウドマーケットプレイスは、現地のソフトウェアベンダーが自社のソフトウェアソリューションをグローバル市場で効果的に販売促進するためのワンストップソリューションです。ベンダーにとって、マーケティング戦略を理解するための強力なチャネルであり、私たちのチームはベンダーの販売活動を導きます。このマーケットプレイスは、オンライン取引を自動化するB2Cポータルを提供し、ソフトウェアやハードウェアの小売業者、クラウドやマネージドサービスのプロバイダー、サブスクリプションサービスのプロバイダー、ウェブホスティングのプロバイダー、IT（情報技術）フリーランサーなどが、ビジネスを加速させるのに役立ちます。</p>
--	--	--